



FloraHolland Connect, Pacchetto "Fai fare" Vendita personale

Quando ha bisogno di aiuto per la vendita dei suoi prodotti almeno un giorno alla settimana, scelga il pacchetto "Fai fare" FloraHolland Connect. Questo pacchetto include, infatti, i servizi di Vendita Personale. Uno dei nostri collaboratori percorrerà il mercato esclusivamente per lei. Una volta alla settimana o più spesso: a seconda delle sue necessità.

Oltre al supporto nella vendita diretta, i collaboratori di FloraHolland Connect risolvono insieme al coltivatore anche tutti i problemi in materia di marketing e management. Con un Venditore Personale il coltivatore ha accesso a tutte le conoscenze ed i servizi di cui dispone FloraHolland. In questo modo, grazie ad una stretta collaborazione, i fiori e le piante vengono portati all'attenzione degli acquirenti in maniera ottimale.

FloraHolland Connect offre specialisti in tre ambiti:

- Vendite
- Vendita e Marketing
- Marketing e Management

Vendita

La sua impresa ha bisogno di un venditore professionale che la supporti nella vendita e sia per lei anche un valido consulente? Allora il servizio "Vendita" di FloraHolland Connect Vendita Personale è il servizio che fa per la sua azienda.



Il Venditore Personale sa come portare avanti in maniera adeguata le sue vendite presso i suoi clienti e come generare vendite presso clienti nuovi. Lui o lei dispone di tutte le conoscenze relative ai suoi prodotti ed al mercato e sa tradurle in opportunità.

Vendita e Marketing

Desidera maggiore attenzione per la vendita a lungo termine? Cerca di strutturare meglio la sua organizzazione di vendita o intende definire la sua (nuova) strategia aziendale? Con i servizi di Vendita e Marketing possiamo soddisfare tutte queste necessità. I nostri specialisti si occupano, soprattutto, di vendita strategica (a termine), a partire da un piano vendite studiato insieme. Lui o lei non dispone solo della conoscenza necessaria in merito ai prodotti ed ai mercati, ma è anche in grado di fornirvi una consulenza di marketing.



Marketing e Management

La sua impresa necessita di un piano di marketing professionale e di vendita strategico per avere maggiore influenza nel settore e maggiore importanza tra gli scaffali? Oppure desidera migliorare la sua organizzazione interna? Allora il servizio Marketing e Management di FloraHolland Connect Vendita Personale è il servizio che fa per la sua azienda. Con esso FloraHolland Connect risponde alle esigenze di efficienza produttiva e di orientamento internazionale. Il suo venditore analizza la sua azienda da un punto di vista sia interno, sia esterno prima di predisporre un adeguato piano di marketing e comunicazione. Tale piano costituisce la base per tutte le azioni strategiche. Oltre alla scelta dei prodotti e dei mercati, il nostro specialista offre una consulenza specifica in merito ai processi di marketing e management.



Vuole saperne di più?

Vuole dei chiarimenti o desidera essere aiutato nella scelta? Allora contatti il centro informazioni di FloraHolland. Per eventuali ulteriori informazioni può rivolgersi anche a FloraHolland Connect Info telefonando al numero +31 (0)174 63 55 55 (Naaldwijk) o +31 (0)297 39 38 88 (Aalsmeer). Inoltre può anche inviare una e-mail all'indirizzo connect@floraholland.nl.