



## FloraHolland Connect, pakket 'Laten doen'

### Persoonlijke Verkoop

Wanneer u extra hulp nodig heeft bij de verkoop van uw planten of snijbloemen, dan kiest u bij FloraHolland Connect voor het pakket 'Laten doen'. In dit pakket zijn namelijk de diensten van Persoonlijke Verkoop opgenomen. Eén van onze medewerkers gaat exclusief voor u de markt op. Eén dag per week of vaker: net waar u behoefte aan heeft.

Naast ondersteuning bij directe verkoop zijn er ook medewerkers van FloraHolland Connect die samen met kwekers marketing- of managementvraagstukken oplossen. Met een Persoonlijk Verkoper heeft de kweker toegang tot alle kennis en diensten die FloraHolland in huis heeft. In nauwe samenwerking worden bloemen en planten op die manier zo optimaal mogelijk onder de aandacht van de handel gebracht.

FloraHolland Connect biedt specialisten op drie terreinen:

- Verkoop
- Verkoop & Marketing
- Marketing & Management

#### Verkoop

Als uw onderneming behoefte heeft aan een professionele verkoper die u ondersteunt bij de operationele verkoop en tevens uw gespreks-partner is? Dan is 'Verkoop' van FloraHolland Connect Persoonlijke Verkoop de dienst om voor uw bedrijf



in te zetten. De Persoonlijk Verkoper weet op adequate wijze uw verkoop te continueren en te genereren bij bestaande en nieuwe klanten. Hij of zij beschikt over de nodige kennis van uw producten en de markt en weet deze voor u te vertalen naar kansen op productniveau.

#### Verkoop & Marketing

Wilt u meer aandacht voor de verkoop op de langere termijn? Zoekt u naar meer structuur in uw verkooporganisatie of wilt u uw bedrijfsstrategie (opnieuw) bepalen? Met de diensten van Verkoop & Marketing kunnen wij op al deze behoeften inspelen. Onze specialisten houden zich vooral bezig met de strategische (termijn)verkoop vanuit het gezamenlijk opgestelde verkoopplan. Hij of zij beschikt niet alleen over de nodige kennis van producten en markten, maar kan u ook voorzien van een marketingadvies.



## Marketing & Management

Heeft uw onderneming behoefte aan professionele marketing en een strategisch verkoopplan om meer invloed op de keten en het winkelschap te krijgen? Of wilt u uw interne organisatieprocessen verbeteren? Dan is Marketing & Management de dienst om voor uw bedrijf in te zetten. Hiermee speelt FloraHolland Connect in op uw behoefte aan ketenefficiency en internationale oriëntatie. Uw verkoper analyseert uw bedrijf zowel intern als extern en stelt een gedegen marketing- en communicatieplan op. Dit plan vormt vervolgens de basis voor alle strategische activiteiten. Naast kennis van producten en markten, geeft onze specialist u gedegen advies over marketing- en managementprocessen.



## Meer weten?

Heeft u vragen of wilt u geholpen worden bij het maken van uw keuze? Neem dan contact op met uw aanspreekpunt van FloraHolland. Ook kunt u met uw vragen terecht bij FloraHolland Connect Info via T +31 (0)174 63 55 55 (Naaldwijk) of T +31 (0)297 39 38 88 (Aalsmeer). Of stuur een e-mail naar: [connect@floraholland.nl](mailto:connect@floraholland.nl).