



Verkooptraining FloraHolland

Verbeter uw verkooppositie en benut uw marktkansen!

De markt wordt alsmaar zakelijker en orders steeds groter. Wilt u marktkansen creëren en deze beter benutten? Uw product verkopen op een manier die bij u past? Ontbreekt het u aan verkoopervaring?

Dan helpt FloraHolland Connect u graag met de ontwikkeling van deze kwaliteiten.

Tijdens onze commerciële verkooptraining krijgt u handige tips met als doel uw persoonlijke invloed uiteindelijk effectiever en efficiënter te maken.



Verkooptraining

De training is gericht op ondernemers en verkoop-specialisten die hun expertise als verkoper naar een hoger plan willen tillen. Onder deskundige leiding van een trainer - en in een kleine groep van maximaal 12 deelnemers - worden de vaardigheden in het verkoop-traject onder de loep genomen. De trainer maakt u bewust van de invloed van communicatie en uw houding tijdens verkoopsgesprekken. Zodat u uzelf en uw bedrijf uiteindelijk in een betere verkooppositie brengt.

Resultaten

De training geeft u meer inzicht in de opbouw van professionele verkoopsgesprekken en laat u door middel van diverse vraagtechnieken zien hoe u behoeften van de klant beter kunt achterhalen.

U leert actief te luisteren, samen te vatten, te onderhandelen en om te gaan met bezwaren. Onze trainer laat u zien hoe u net die gevoelige snaar raakt, zodat u die grote order binnenhaalt tegen betere condities.

Kosten

U volgt de training samen met ongeveer elf andere geïnteresseerden. Dit kunnen zowel aanvoerders van bloemen als van planten zijn. Op de eerste dag ontvangt u een werkboek waarmee u actief en gestructureerd per onderwerp aan de slag gaat.

De training wordt verspreid over twee dagdelen van ongeveer vier uur en kost 375,00 per lid en deelnemer (exclusief BTW en inclusief werkmateriaal). Niet-leden betalen een tarief van 425,00. Kijk op het inschrijfformulier aan de achterzijde voor de beschikbare data.

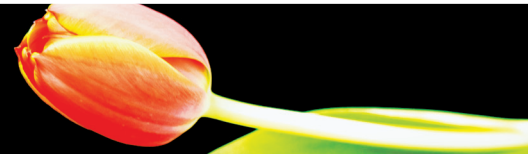
Aanmelden

Wilt u zich aanmelden? Stuur dan het inschrijfformulier op. Heeft u vragen? Neem dan telefonisch contact via T 0297 39 09 38 of stuur een e-mail naar florahollandcollege@floraholland.nl.

Wees er snel bij, want vol=vol.

Indien u na afloop van deze training niet het gewenste resultaat heeft behaald, ontvangt u uw inschrijfgeld terug.





Verkooptraining voor aanvoerders

Ik wil mij aanmelden voor (graag aankruisen wat van toepassing is):

- Donderdag 17 juni en donderdag 1 juli 2010**
Dagdeel: ochtend van 8.00 tot 12.00 uur
Locatie: FloraHolland Aalsmeer
- Donderdag 17 juni en donderdag 1 juli 2010**
Dagdeel: middag van 13.00 tot 17.00 uur
Locatie: FloraHolland Aalsmeer
- Donderdag 2 september en donderdag 16 september 2010**
Dagdeel: ochtend van 08.00 tot 12.00 uur
Locatie: FloraHolland Bleiswijk
- Donderdag 2 september en donderdag 16 september 2010**
Dagdeel: middag van 13.00 tot 17.00 uur
Locatie: FloraHolland Bleiswijk

De kosten voor de verkooptraining bedragen per deelnemer 375,- voor leden en 425,00 voor niet-leden. Genoemde prijzen zijn exclusief BTW en inclusief lesmateriaal. Het bedrag wordt automatisch ingehouden.

Naam deelnemer 1 : 0 Man 0 Vrouw

Naam deelnemer 2 : 0 Man 0 Vrouw

Adm.nr(s) :

Bedrijfsnaam :

Adres :

Woonplaats :

Telefoonnummer :

Mailadres :

Handtekening :

Datum :

Stuur dit formulier per fax naar 0297 - 39 00 63, mail het via florahollandcollege@floraholland.nl of verzend het per post naar onderstaand adres:

FloraHolland Aalsmeer
t.a.v. Simone van Tol
Postbus 1000
1430 BA Aalsmeer

Indien u verhinderd bent, kunt u de verkooptraining tot de week ervoor kosteloos annuleren. Na deze datum wordt het volledige bedrag in rekening gebracht. Ongeveer twee weken voorafgaand aan de workshop ontvangt u een bevestiging. Hierin staat ook de exacte locatie en routebeschrijving